

Příklady

Příklad 1 - OK

Potencionální odběratel

Odběrateli jsou producenti výsekového masa zaměřeni na produkci pro exkluzivní gastronomii. V konečném důsledku pak koncový spotřebitel.

Způsob komercializace nebo jiného uplatnění

Produkty masného průmyslu vytvořené s využitím popsaných výsledků budou součástí výrobního plánu uchazeče - XXXXX. Technologická zařízení bude možno zakázkově dodat v rámci činností dalšího uchazeče - YYYYY. V případě vyššího zájmu bude licence obchodována komerčním subjektům činným ve výrobě technologických zařízení pro potravinářství a elektrotechniky.

Příklady

Příklad 2 - OK

Potencionální odběratel

Aktuální stav trhu je takový, že hlavním odběratelem dnešních stínítek s vysokým rozlišením jsou vědecké laboratoře. A to zejména synchrotronové laboratoře v západní Evropě. Prozatím malým trhem jsou vznikající firmy zabývající se konstrukcí přístrojů pro 2D a 3D nedestruktivní testování nebo biologické zobrazení (např. belgická firma xxx). Plánovaná nová stínítka naleznou uplatnění u stejných či obdobných odběratelů.

V dalším kroku se plánuje vyvinout kompletní systém skládající se z UV stínítka, UV optiky a UV citlivé CCD kamery, který bude komercializován jako celek. Předpokládaným zákazníkem takového systému jsou biologické laboratoře v akademické sféře.

Způsob komercializace nebo jiného uplatnění

Někteří aktuální zákazníci samotných stínítek již vyjádřili předběžný zájem. Odhadovaný obrat je cca deset kusů ročně.

Komercializace celého zobrazovacího systému včetně optiky a kamery bude náročnější. Tento speciální systém nebude patřit k levným a navíc bude třeba čelit faktu, že potenciál zobrazovače nemusí být zpočátku úplně zřejmý. Proto očekáváme obrat výrobku v řádu jednotek během sledovaného období po ukončení projektu.

Příklady

Příklad 3 – nic moc !!

Potencionální odběratel

Potenciálními odběrateli jsou producenti plodové zeleniny a ovoce.

Způsob komercializace nebo jiného uplatnění

Vzhledem k tomu, že tvůrce výsledku projektu udržuje obchodní vztahy s producenty plodové zeleniny a ovoce, budou nabídnuty stávajícím obchodním partnerům.

Příklad 3 – lépe !!

Potencionální odběratel

Potenciálními odběrateli jsou producenti plodové zeleniny a ovoce. Produkce plodové zeleniny a ovoce v EU činí XXXXX mil tun ročně, což je YYYYY mil € ročně. Předpokládáme, že nový výsledek dosáhne 5% podílu na trhu.

Způsob komercializace nebo jiného uplatnění

Předpokládaný výsledek bude mít právně ochráněn majitele. Poloprovozní produkce a samotná výroba bude licencována. Odběratelem výrobků tohoto výsledku bude na základě samostatné obchodní smlouvy o realizaci firma XXX, který se zároveň touto smlouvou zaváže k jejich komercializaci na základě stanoveného plánu obrátu.

Příklady

Příklad 4 – úplně špatně!!

Potencionální odběratel

Odborná veřejnost a manažeři z hospodářské praxe.

Způsob komercializace nebo jiného uplatnění

Zveřejnění konečných výsledků projektu očekáváme v závěrečném roce řešení projektu, tj. v roce 2016 především formou článků. Jmenovitě pro publikace minimálně dvou recenzovaných odborných článků (včetně podání impaktu) budou zváženy časopisy: 1. Systems Research and Behavioral Science 2. Kybernetes .

Příklad 3 – úplně špatně!!

Potencionální odběratel

Veřejný sektor

Způsob komercializace nebo jiného uplatnění

Metodika bude volně přístupná pro jednotlivé úřady a odbornou veřejnost.

1. STUPĚŇ VS. PŘÍNOSY

Předpokládané přínosy projektu u **tvůrců výsledků**.
Celkem do 5 let po ukončení projektu

Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Tržby	tis. Kč		
Zisk	tis. Kč		
Export	tis. Kč		
Nová pracovní místa	Počet		

Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty

1. STUPEŇ VS. PŘÍNOSY

Předpokládané přínosy projektu u **budoucích uživatelů výsledků**.
Celkem do 5 let po ukončení projektu

Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Tržby	tis. Kč		
Zisk	tis. Kč		
Export	tis. Kč		
Nová pracovní místa	Počet		

Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty

1. STUPŇ VS. PŘÍNOSY

Optimistický odhad

Realistický odhad

Pesimistický odhad

Příklad: Náklady projektu: 15 000 tis. Kč, vlastní zdroje 7 000 tis. Kč

Předpokládané přínosy projektu u tvůrců výsledků. Celkem do 5 let po ukončení projektu		
Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):		
Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele
Tržby	tis. Kč	70 000
Zisk	tis. Kč	7 000
Export	tis. Kč	2 000
Nová pracovní místa	Počet	1
Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):		
zvýšení citačního indexu o	%	30

Předpokládané přínosy projektu u budoucích uživatelů výsledků. Celkem do 5 let po ukončení projektu		
Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):		
Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele
Tržby	tis. Kč	450 000
Zisk	tis. Kč	90 000
Export	tis. Kč	435 000
Nová pracovní místa	Počet	10
Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):		
snížení množství škodlivin o	%	20

OK

1. STUPĚŇ VÝSLEDKŮ – PŘÍNOSY

Příklad: Náklady projektu: 15 000 tis. Kč, vlastní zdroje 7 000 tis. Kč

Předpokládané přínosy projektu u tvůrců výsledků. Celkem do 5 let po ukončení projektu			Předpokládané přínosy projektu u budoucích uživatelů výsledků. Celkem do 5 let po ukončení projektu		
Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):			Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):		
Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele
Tržby	tis. Kč	7 000	Tržby	tis. Kč	35 000
Zisk	tis. Kč	1 000	Zisk	tis. Kč	7 000
Export	tis. Kč	0	Export	tis. Kč	0
Nová pracovní místa	Počet	0	Nová pracovní místa	Počet	0
Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):			Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):		
Získání poznatků (proti současnému stavu)	%	30	snížení množství škodlivin o	%	20

Nic moc !!

1. STUPEŇ VS. PŘÍNOSY

Příklad: Náklady projektu: 15 000 tis. Kč, vlastní zdroje 7 000 tis. Kč

Předpokládané přínosy projektu u tvůrců výsledků. Celkem do 5 let po ukončení projektu			Předpokládané přínosy projektu u budoucích uživatelů výsledků. Celkem do 5 let po ukončení projektu		
Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):			Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):		
Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele
Tržby	tis. Kč	0	Tržby	tis. Kč	0
Zisk	tis. Kč	0	Zisk	tis. Kč	0
Export	tis. Kč	0	Export	tis. Kč	0
Nová pracovní místa	Počet	0	Nová pracovní místa	Počet	0
Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):			Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):		
spolehlivosti dat			udržitelný rozvoj hospodaření		
			ochrana životního prostředí		

Úplně špatně !!

1. STUPEŇ VS - PŘÍNOSY

Předpokládané přínosy projektu u **budoucích uživatelů výsledků**.
Celkem do 5 let po ukončení projektu

Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Tržby	tis. Kč	1 000 000	Za relevantní trh tedy považujeme celou produkci motorů pro zemědělské a stavební stroje ve světě. Objem trhu je 100 mld Kč,
Zisk	tis. Kč	100 000	Ziskovost prodeje předpokládáme min. 10 %
Export	tis. Kč	990 000	99 % prodeje bude mimo ČR
Nová pracovní místa	Počet	100	Nová místa ve výrobě

Místní přínosy (definujte a kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Snížení CO2	%	5	Zlepšení spalovacího procesu 200 mil. motorů zem. strojů

OK

1 STUPEŇ VS PŘÍNOSY

Předpokládané přínosy projektu u **budoucích uživatelů výsledků**.

Celkem do 5 let po ukončení projektu

Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Tržby	tis. Kč	56 000	Pro zabezpečení klíčového opatření byla v rámci řešení vypracována metodika odběru vzorků za účelem kontrol.
Zisk	tis. Kč	0	Nepředpokládá se zisk.
Export	tis. Kč	0	Žádný export.
Nová pracovní místa	Počet	0	

Jiné přínosy (definujte a kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Certifikovaná metodika			Přínosem je její aktuálnost a využitelnost vlastníky lesů.

Úplně špatně !!

STUPN VS - PŘÍNOSY

Předpokládané přínosy projektu u **budoucích uživatelů výsledků**.
Celkem do 5 let po ukončení projektu

Hlavní ekonomické přínosy (kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Tržby	tis. Kč	0	
Zisk	tis. Kč	0	
Export	tis. Kč	0	
Nová pracovní místa	Počet	0	

Průřezové přínosy (definujte a kvantifikujte níže):

Ukazatel	Jednotka	Hodnota ukazatele	Zdůvodnění hodnoty
Vyléčený počet rakovinou onemocněných pacientů	Počet osob	10 mil.	Ročně zemře 100 mil. pacientů na tuto formu onemocnění. Předpokládáme do 5 let rozšíření léčby na 10% takových případů

OK !!

STOPŤÁVS - PŘÍNOSY

Dobré příklady zdůvodnění:



- Očekává se, že u pěstitelů jablek, kde se vyskytla rezistence obaleče jablečného k syntetickým insekticidům, dojde díky používání viru granulózy obaleče jablečného k zabránění ztrát na výnosech, kde činí ročně **5 tis. Kč na 1ha. Předpokládaný rozsah ploch s rezistentními populacemi obaleči jablečného je 200 ha, tj. 1mil. Kč ztrát na výnosech. Za 5 let tedy dojde ke snížení ztrát na výnosech 5 mil. Kč.**
- Proti pětiletí 2001-05 narostla v letech 2009-11 produkce semen máku o **13,2 tis. tun** ročně. Celní cena činí za průměr 2009-11 **43,4 Kč/kg semene**, celkem **ročně (13200 t x 43400Kč)573 mil.Kč**. Je ale různý objem obchodů v letech a velmi se mění ceny a proto celní vývozy 2009-11 převyšují exporty 2001-05 průměrně o **609 mil.Kč/rok**. Jde ale primárně o vliv růstu výměry máku a národohospodářsky by při využití dané plochy jinou plodinou by se přínos výrazně snížil, odhadem na 50-100 mil. Kč/rok.